



GARANTÍA DE PRÉSTAMO DE CAPITAL DE TRABAJO:

Guía para exportadores

¿QUÉ ES UNA GARANTÍA DE PRÉSTAMO DE CAPITAL DE TRABAJO?

Los mercados internacionales pueden representar enormes oportunidades y desafíos especiales para los exportadores estadounidenses. Uno de los principales obstáculos es la incapacidad de obtener financiación.

Los riesgos asociados con las ventas internacionales pueden impedir que los prestamistas proporcionen el capital de trabajo necesario para cumplir con los pedidos de exportación. Una garantía de préstamo de capital circulante del *Export-Import Bank of the United States* (EXIM, por sus siglas en inglés) suele dar a estos prestamistas la confianza necesaria para proporcionar a los exportadores estadounidenses la financiación necesaria para emprender nuevos negocios en el extranjero.

EXIM trabaja con el prestamista de una compañía estadounidense para proporcionar una garantía de préstamo que respalda la deuda del exportador. Con esta garantía en su lugar, el prestamista puede extender un préstamo de capital de trabajo para mejorar el flujo de caja de la empresa.



CONSEJO: Los fondos de este préstamo de capital de trabajo garantizado por EXIM se pueden utilizar para cubrir los costos de mano de obra, materiales, gastos generales y otros artículos necesarios para cumplir con las ventas de exportación.



BENEFICIOS PARA SU NEGOCIO:



Incluidos los activos relacionados con la exportación

Los prestamistas pueden no estar dispuestos a utilizar los activos relacionados con la exportación como base de endeudamiento porque el riesgo del mercado extranjero estaría más allá del nivel de comodidad del prestamista. Una garantía de préstamo de capital circulante EXIM permite a las empresas estadounidenses obtener préstamos contra activos que, de otro modo, los prestamistas no estarían dispuestos a incluir como garantía. Los activos tales como las cuentas por cobrar en el extranjero y el inventario relacionado con la exportación, incluidas las materias primas, el trabajo en curso y los productos terminados, pueden convertirse en parte de la base de préstamos.



Aumento de las tarifas anticipadas

Cuando existe una garantía de préstamo para capital de trabajo EXIM, los porcentajes de anticipo (el porcentaje del valor de la garantía que un prestamista está dispuesto a conceder para un préstamo) son más elevados. Estas mayores tasas de anticipo le dan a la compañía estadounidense una base de préstamos más grande y más acceso a los fondos que requiere la compañía.



Cartas de crédito contingente

Los exportadores pueden necesitar cartas de crédito contingente que sirvan como garantía de licitación, garantía de cumplimiento o garantía de pago por adelantado. Para respaldar estas cartas de crédito contingente se requiere una garantía en efectivo. Una garantía de préstamo de capital de trabajo EXIM permite a los exportadores obtener un préstamo de su prestamista para cubrir estas necesidades de fianzas con una garantía del 25 por ciento.

La capacidad de proporcionar a los compradores extranjeros garantías de licitación, de cumplimiento o de pago por adelantado puede dar al exportador estadounidense una ventaja sobre la competencia.

AUMENTE SU CAPACIDAD DE ENDEUDAMIENTO

A continuación se muestra un ejemplo de cómo un prestamista puede evaluar las garantías basadas en la exportación. Cuando un préstamo de capital de trabajo está garantizado por EXIM, las tasas de anticipo del prestamista tienden a ser más altas. Esto crea una base de préstamos más grande.

¡Una base de préstamos más grande significa más capacidad de endeudamiento para su empresa!



<i>Inventario de exportación</i>	<i>Valor</i>	<i>Sin garantía EXIM</i>		<i>Con garantía EXIM</i>	
		<i>Tarifa anticipada</i>	<i>Base de préstamos</i>	<i>Tarifa anticipada</i>	<i>Base de préstamos</i>
Materias primas	\$200,000	20%	\$40,000	75%	\$150,000
Inventario de trabajo en curso	\$200,000	0%	\$0	75%	\$150,000
Productos acabados	\$600,000	50%	\$300,000	75%	\$450,000

Cuentas por cobrar de exportación

En cuenta abierta	\$400,000	0%	\$0	90%	\$360,000
Mediante carta de crédito	\$600,000	70%	\$420,000	90%	\$540,000
Total	\$2,000,000		\$760,000		\$1,650,000

Fuente: Guía de Financiamiento Comercial, Departamento de Comercio de EE. UU.

¿CÓMO FUNCIONA UNA GARANTÍA DE PRÉSTAMO DE CAPITAL DE TRABAJO?

Paso 1:

Usted exporta y desea aumentar las ventas de exportación, pero necesita financiar las cuentas por cobrar de exportación y el inventario destinado a la exportación.



Paso 2:

Usted solicita un préstamo de capital de trabajo, pero su prestamista no lo aprobará porque su garantía está relacionada con la exportación.



Paso 3:

Los prestamistas con autoridad delegada procesan su préstamo de capital de trabajo bajo los criterios EXIM establecidos.



Paso 4:

Su prestamista le presta el dinero. Usted utiliza los fondos para cumplir con su venta de exportación.



PROCESO DE SOLICITUD

Requisitos básicos de elegibilidad:

- ✔ Debe ser una empresa estadounidense con al menos un año de historia operativa y un patrimonio neto positivo.
- ✔ Las exportaciones deben enviarse desde los EE. UU.
- ✔ Las exportaciones tienen un mínimo de 50 por ciento de contenido estadounidense basado en todos los costos directos e indirectos (por ejemplo, mano de obra, materiales, costos administrativos).
- ✔ Los servicios deben ser realizados por personal con sede en los EE. UU.
- ✔ EXIM no puede apoyar las exportaciones de productos y servicios militares/de defensa (con algunas excepciones), o las compras realizadas por compradores militares.

Cómo solicitarlo:

Un exportador de pequeñas empresas puede presentar una solicitud a través de cualquier [prestamista al que se le haya otorgado autoridad delegada](#) de EXIM.

A la mayoría de los prestamistas con los que hemos establecido relaciones de trabajo se les ha otorgado un estado crediticio preaprobado discrecional (después de una selección rigurosa) conocido como autoridad delegada, lo que les permite procesar su préstamo de capital de trabajo según los criterios establecidos sin la aprobación previa de EXIM.



PRÓXIMOS PASOS

Solicite una consulta gratuita con un especialista de EXIM en su localidad para discutir cómo las soluciones de financiación de exportación ofrecidas por EXIM pueden apoyar su negocio.

Oeste de EE. UU.

Sandra Donzella

Directora Adjunta Gerencial

✉ grow.exim.gov/es/sandra-donzella

Centro de EE. UU.

Mariel Huasanga

Directora Regional

✉ grow.exim.gov/es/mariel-huasanga

Este de EE. UU.

Leo Clavijo

Director Regional

✉ grow.exim.gov/es/leo-clavijo

Elena Méndez

Directora Regional

✉ grow.exim.gov/es/elena-mendez

¿No está preparado para hablar con un experto?

[Mire como EXIM puede ayudarle](#) u [obtenga respuestas a preguntas frecuentes](#).



Esto un resumen descriptivo para usar únicamente como un instrumento introductorio de referencia general. Todos los términos y condiciones de la póliza or garantía se establecen en sus respectivos documentos.