

3 BENEFICIOS de la garantía de préstamo de capital de trabajo

1

Aumente su capacidad de endeudamiento

Más información >

2

Permite acceso a capital para aceptar grandes pedidos

Más información >

3

Queda optimizado después de una adquisición o fusión

Más información >

El capital de trabajo y su alma, el flujo de caja, son esenciales para cualquier empresa. Sin embargo, el financiamiento bancario comercial tradicional puede no ser siempre suficiente para satisfacer las necesidades de los exportadores estadounidenses, dado el riesgo de reembolso asociado con las ventas de exportación.

A través del programa de **garantía de capital de trabajo** (WCGP, por sus siglas en inglés) del EXIM, los exportadores estadounidenses pueden obtener financiación de los prestamistas participantes cuando la financiación comercial tradicional no está disponible, o cuando las necesidades de préstamo son mayores de lo que permiten las normas de crédito de los prestamistas.



Para los prestamistas, el programa ofrece una importante mejora crediticia: una garantía directa y condicional del Gobierno de Estados Unidos del 90% del capital y los intereses devengados de la línea de crédito al exportador estadounidense.

¿Quiénes pueden solicitarlo?

Todas las empresas estadounidenses que necesiten:

- Aumentar sus ingresos por exportaciones con liquidez relativamente ajustada, flujo de caja o recursos que han causado pérdidas en las ventas de exportación de EE. UU.
- Condiciones de crédito más favorables para compradores extranjeros, hasta 180 días a partir de la fecha de facturación/envío.
- Operaciones solventes basadas en los EE. UU. (pueden ser de propiedad extranjera) con bienes fabricados enviados y servicios prestados desde los EE. UU.
- Al menos 50 por ciento de contenido estadounidense incorporado en artículos de exportación.
- Disponibilidad de fondos de capital de trabajo adicionales.
- Un gran contrato de exportación en relación con el balance del exportador.
- Apoyo al capital de trabajo relacionado con la exportación en relación con el inventario de trabajo en proceso o con los costos sobre la facturación menos la facturación sobre los costos en porcentaje de finalización contabilizados para las órdenes de exportación.
- Obligación de emitir cartas de crédito contingente y/o garantías de licitación relacionadas con el rendimiento.

> Beneficio n° 1:

AUMENTE SU BASE DE PRÉSTAMOS CON CUENTAS POR COBRAR DE EXPORTACIÓN



Antes de EXIM

Escenario hipotético:

ACME Industrial es un distribuidor internacional de productos químicos intermedios. La compañía compra a los principales fabricantes de productos químicos en los Estados Unidos y vende a compradores en economías emergentes. Con un perfil de distribuidor compuesto por proveedores de concentración, inventario pre-venta, cuentas por cobrar extranjeras diversificadas y márgenes relativamente delgados, el capital de trabajo fue clave para la operación exitosa del negocio.



Con sede en: Noreste de los Estados Unidos

Cómo funciona:



ACME Industrial estaba acostumbrado a líneas/programas de crédito bilaterales no comprometidos de una variedad de bancos internacionales.



Sus programas de crédito se agotaron en el ciclo crediticio actual.



La compañía se vio obligada a reducir en gran medida sus préstamos para pagar su inventario de productos químicos; tener menos inventario le hizo perder ventas.



Entendiendo los beneficios, el banco con sede en los Estados Unidos de la compañía podría ofrecer:

- > una **estructura de empréstito garantizado con activos por valor de 5 millones de dólares a un año para** prestar contra las cuentas por cobrar y las existencias relacionadas con la exportación que figuran en el estado financiero de la empresa
- > una póliza de seguro de crédito EXIM multi-comprador sobre sus deudores de cuenta (sus clientes)

Resultados

La compañía ahora puede **ofrecer condiciones competitivas y aseguradas de crédito** a clientes internacionales nuevos y existentes.



La empresa consiguió una póliza de seguro de crédito multi-comprador EXIM en un momento en que la capacidad crediticia de los países emergentes era escasa en los mercados de seguros y en que los compradores extranjeros difícilmente aceptaban condiciones de venta por carta de crédito.

> Beneficio nº 2:

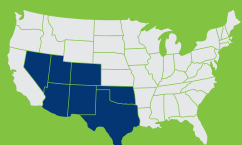
PERMITE ACCESO A CAPITAL PARA ACEPTAR GRANDES PEDIDOS



Antes de EXIM

Escenario hipotético:

ACME Transport Systems fabrica camiones portaherramientas especializados para su uso en condiciones ambientales adversas. Históricamente, la compañía operaba como un fabricante de equipos originales (OEM, por sus siglas en inglés) para grandes compañías multinacionales estadounidenses que vendían en el extranjero. Al igual que con muchas empresas en crecimiento, la compañía comenzó autofinanciando su capital de trabajo en pedidos de exportación únicos. Por lo general, requerían un pago inicial del 50% en un pedido y el 50% al momento de la entrega.



Con sede en: el sudeste de los Estados Unidos

Cómo funciona:



Durante la última recesión económica, sus ventas dentro del territorio nacional cayeron. Se presentó la oportunidad de ofertar directamente en un gran contrato público internacional en Asia.



ACME Transport Systems sabía que su equipo sería altamente competitivo y que los márgenes serían mejores en una venta directa, pero necesitaba abordar las implicaciones de capital de trabajo de un pedido tan grande.



ACME Transport Systems se puso en contacto con EXIM, quien luego trabajó en estrecha colaboración con el banco principal de la compañía.



La compañía y su banco pudieron estructurar **línea de crédito de 18 meses y \$10 millones** utilizando el programa de garantía de capital de trabajo EXIM para respaldar las necesidades de capital para producir el pedido grande. Este programa de crédito permite:

- > la emisión de cartas de crédito contingente de oferta y cumplimiento requeridas bajo la orden a solo el 25% de garantía en la base de endeudamiento
- > la financiación del capital de trabajo a lo largo del ciclo de vida del proyecto subyacente.

Resultados

Con el pedido grande en la mano, la compañía **recuperó a su fuerza laboral** y los empleados esperan una buena bonificación al finalizar el proyecto por un trabajo bien hecho.



Como OEM, las exportaciones indirectas tradicionales de la compañía a las multinacionales estadounidenses más grandes califican para el apoyo bajo el programa de garantía de capital de trabajo EXIM.

EXIM EXPORT-IMPORT BANK
OF THE UNITED STATES

> Beneficio n° 3:

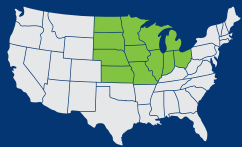
OPTIMICE SU CAPITAL DE TRABAJO POSTERIOR A LA ADQUISICIÓN



Antes de EXIM

Escenario hipotético:

ACME Subsystems, Inc. fabrica y vende equipos y sistemas avanzados de línea de ensamblaje utilizados por fabricantes de clase mundial. Tiene acceso a un programa de crédito grande, sindicado y basado en activos con su banco principal como agente.



Basado en: el Medio Oeste de los Estados Unidos

Cómo funciona:



Dado el entorno económico actual, con el aumento de las consolidaciones, el banco quería estar preparado para cualquier próxima fusión o adquisición permitida en ACME.



El banco, utilizando una garantía de capital de trabajo EXIM (WCG), creó **una asignación de crédito de \$25 millones** para el endeudamiento permitido en los convenios/parámetros del contrato de crédito.



Cuando se presentó una gran oportunidad para adquirir un negocio complementario, el equipo del acuerdo pudo comprender cuál sería la disponibilidad de la base de préstamos de apertura bajo la garantía de capital de trabajo EXIM identificando rápidamente en el balance combinado los elementos relacionados con la exportación:

- > Cuentas por cobrar
- > Productos terminados
- > Materias primas en proceso



En apoyo de la financiación general, la garantía de capital de trabajo EXIM se estructuró como un subfondo de la línea general de crédito renovable a 5 años basada en activos.

Resultados

El trato se cerró en un tiempo récord y ACME Subsystems pudo ejecutar una adquisición comercial exitosa.



La clave de la transacción fue el hecho de que EXIM podría moverse tan rápido como el equipo de operaciones de préstamos basados en activos, al considerar la personalización que era necesaria para encajar el componente de garantía de capital de trabajo de EXIM en la estructura general de la operación.

CONTÁCTENOS

Para obtener más información sobre las pautas del programa de garantía de capital de trabajo, contáctenos:

¡EXIM agradece sus consultas y espera trabajar con usted!



Esto un resumen descriptivo para usar únicamente como un instrumento introductorio de referencia general. Todos los términos y condiciones de la póliza or garantía se establecen en sus respectivos documentos.

INFO-WCSA-ES-23-11-09



Michael Dwiggins

Gestor de cuentas de prestamistas

 202.431.7588

 grow.exim.gov/michael-dwiggins



Luis Noriega

Gestor de cuentas de prestamistas

 281.615.8752

 grow.exim.gov/luis-noriega