

SEGURO DE CRÉDITO A LA EXPORTACIÓN

Minimización del riesgo en el
mercado global



¿Por qué tener

SEGURO DE CRÉDITO A LA EXPORTACIÓN?

Imagínese esto: su empresa en los EE.UU. ha identificado a un comprador internacional para su producto, ha acordado los precios y su comprador desea condiciones de crédito de cuenta abierta. ¿Cómo gestionará su empresa el riesgo de impago por parte de su comprador extranjero? Asegurar sus cuentas por cobrar en el extranjero a través del Seguro de Crédito a la Exportación de EXIM es un gran lugar para empezar.

El Seguro de Crédito a la Exportación es una póliza de seguro que cubre los créditos extranjeros a cobrar.

El Seguro de Crédito a la Exportación mitiga su riesgo de impago al tiempo que le permite satisfacer o vencer a sus competidores con la oferta de condiciones de crédito atractivas. Su empresa puede utilizar términos de crédito de cuenta abierta para ganar nuevos clientes y aumentar las ventas a los compradores existentes.

Otro beneficio de asegurar cuentas extranjeras por cobrar es que los prestamistas a menudo los aceptarán como garantía, lo cual amplía su base de endeudamiento y mejora el flujo de efectivo.

El Seguro de Crédito a la Exportación:

- ✔ Aumenta su capacidad para competir en mercados internacionales
- ✔ Protege sus cuentas por cobrar en el extranjero de la falta de pago
- ✔ Amplía su base de préstamos para mejorar la liquidez



LOS BENEFICIOS:

Más ventas

Cada negocio quiere ser más competitivo. Proporcionar términos de crédito de cuenta abierta es muy atractivo para compradores extranjeros y puede ser la diferencia entre ganar y perder un contrato. Cuando se les da más tiempo para pagar, los clientes existentes tienen la flexibilidad financiera para aumentar el tamaño de sus pedidos. Incluso la velocidad de entrega de los bienes puede verse afectada positivamente por los términos de crédito de cuenta abierta, ya que se evita el retraso asociado con una carta de crédito o efectivo por adelantado.

Prevención de riesgos

El reto para los exportadores, en particular para las pequeñas empresas, es claro. Vender a compradores internacionales en condiciones de crédito de cuenta abierta puede ser arriesgado. Si los compradores no pagan, hay muy pocos recursos para la compañía con sede en los Estados Unidos y el impacto financiero puede ser significativo. El seguro de crédito a la exportación mitiga el riesgo de impago al asegurar cuentas por cobrar en el extranjero.

Administración de efectivo

Cuando su negocio necesita dinero en efectivo para cumplir con las órdenes o pagar las operaciones, usted a menudo mira a su prestamista local. Estos prestamistas son más proclives a incluir cuentas por cobrar en el extranjero e inventario en su base de préstamo cuando esos créditos por cobrar están asegurados, lo cual le da acceso a financiamiento adicional y mejora el flujo de efectivo.

¿Qué cubre el Seguro de Crédito a la Exportación?

Riesgos comerciales:

- ✓ Insolvencia
- ✓ Bancarrota
- ✓ Incumplimiento prolongado

Riesgos políticos:

- ✓ Guerra, revolución, insurrección
- ✓ Riesgo de transferencia de divisa
- ✓ Cancelación de una licencia de importación o exportación





¿CÓMO FUNCIONA?

Paso 1:

Usted identifica a un comprador internacional y obtiene una póliza del Seguro de Crédito a la Exportación.



Paso 2:

Usted ofrece condiciones de crédito a su comprador extranjero.

Paso 3:

El comprador acepta los términos del acuerdo.



Paso 4:

Usted envía el producto y factura al comprador.

Paso 5:

Usted informa los envíos y paga las primas sobre la cantidad enviada.



Paso 6:

El comprador paga. Si no lo hace, EXIM paga.

¿QUÉ OPCIONES DE PÓLIZA SE OFRECEN?

Seguro expreso

Aplicable a las pequeñas empresas con menos de cinco años de experiencia en la ampliación del crédito en el extranjero.

Las características incluyen:

- ✓ Cobertura del 95%
- ✓ No deducible
- ✓ Primas de pago por uso
- ✓ Solicitud de dos páginas

Seguro de múltiples compradores

Opciones para cubrir todo o parte de su cartera de exportación.

Las características incluyen:

- ✓ Cobertura del 95%
- ✓ No deducible*
- ✓ Primas de pago por uso

Seguro de comprador único

Cubre a un comprador por un período predeterminado y la cantidad límite de crédito.

Las características incluyen:

- ✓ Cobertura del 90%
- ✓ No deducible
- ✓ Pólizas individuales para cada comprador extranjero
- ✓ Las pólizas pueden cubrir todas las transacciones de un único comprador

*El Seguro de Riesgo Selecto de Múltiples Compradores ofrece una opción para excluir determinadas transacciones de menor riesgo y tiene un deducible.



PRÓXIMOS PASOS

Solicite una consulta gratuita con un especialista de EXIM en su localidad para discutir cómo las soluciones de financiación de exportación ofrecidas por EXIM pueden apoyar su negocio.

Elena Méndez

Directora Regional

✓ grow.exim.gov/es/elena-mendez

Sandra Donzella

Directora Adjunta Gerencial

✓ grow.exim.gov/es/sandra-donzella

Abby Martinez

Directora Regional

✓ grow.exim.gov/es/abby-martinez

¿No está preparado para hablar con un experto?

Mire como EXIM puede ayudarle u obtenga respuestas a preguntas frecuentes.



Esto un resumen descriptivo para usar únicamente como un instrumento introductorio de referencia general. Todos los términos y condiciones de la póliza o garantía se establecen en sus respectivos documentos.