



EXPERIENCIA EN EXPORTACIÓN

Recursos financieros
para hacer crecer su negocio
de exportación

RAZONES PARA EXPORTAR **SIN MIEDO**

El Departamento de Comercio de los Estados Unidos informó que en el año fiscal 2018 se exportaron bienes y servicios por un valor de \$2.5 billones de dólares, un año récord para el crecimiento de las exportaciones, en su mayor parte realizado por pequeñas empresas. No se pierda las oportunidades de competir en el mercado global porque su empresa carece de la asistencia que necesita.

Las organizaciones gubernamentales ofrecen programas para apoyar las necesidades de exportación de su empresa:



01

Condiciones de crédito de cuenta abierta

Para ser más competitivo y concretar el negocio, usted puede extender hasta 180 días de términos de crédito de cuenta abierta a un comprador extranjero.

02

Protección contra falta de pago

El seguro de crédito a la exportación es una póliza de seguro que protege sus cuentas por cobrar en el extranjero del incumplimiento de un comprador.

03

Pago por envío

Usted puede asegurar toda su cartera de exportación, parte de su cartera, o un solo comprador sobre una base de pago por envío sin prima mínima ni deducible por primera pérdida.

04

Acceso al capital circulante

Una garantía de préstamo de capital de trabajo proporciona acceso al efectivo para el inventario relacionado con la exportación, e incluye mano de obra, materiales, gastos generales, bonos de oferta y rendimiento y más.

05

Servicio al cliente

El personal de nuestros Centros Regionales de Finanzas para la Exportación está listo y esperando para aconsejar a las pequeñas y medianas empresas que están listas para exportar.



Quiénes somos:

EXIM es una agencia del gobierno federal de los Estados Unidos que promueve y apoya los empleos estadounidenses y ayuda a las empresas con sede en los Estados Unidos a ser más competitivas y a ganar ventas internacionales.

PROGRAMAS DE APOYO AL EXPORTADOR

Seguro de Crédito a la Exportación

El Seguro de Crédito a la Exportación de EXIM es una póliza de seguro que cubre los créditos generados por las ventas internacionales y protege a su empresa contra el impago por parte de compradores extranjeros. Si su empresa ha estado funcionando por lo menos un año, usted puede asegurar las ventas de cualquier tamaño de manera efectiva para el costo. EXIM ofrece una cobertura de “pago por envío” sobre el valor bruto de la factura de cada envío, por lo que ¡no se desperdician dólares premium!

Esta herramienta poderosa se puede utilizar para:

- ✔ Proporcionar condiciones de crédito a compradores extranjeros que puedan aumentar las ventas
- ✔ Mitigar el riesgo de impago por parte de compradores extranjeros
- ✔ Aumentar el poder de endeudamiento mediante la asignación de cuentas a cobrar extranjeras a prestamistas

Estudio de caso:

FRITZ·PAK



Mesquite, TX



México, Brasil, India, Taiwán



Usa el Seguro de Crédito a la Exportación

Situada en un almacén al este de Dallas, Fritz-Pak fabrica 40 productos especiales diferentes para la industria de la construcción global, entre ellos aditivos de hormigón y enyesados para piscinas. Hoy, Fritz-Pak está mirando una expansión al lote de al lado.

David Ojeda, el más joven del equipo padre-madre-hijo que dirige Fritz-Pak, tuvo la idea de buscar en el extranjero oportunidades de ventas que pudieran reemplazar las ventas nacionales perdidas después de la recesión.

Con el seguro de crédito a la exportación de EXIM, los Ojeda pudieron ofrecer condiciones de crédito a compradores extranjeros y protegerse contra el riesgo de no recibir un pago, una preocupación especialmente aguda cuando los márgenes son escasos.

Las exportaciones representan ahora el 35% de las ventas totales.



PROGRAMAS DE APOYO AL EXPORTADOR (sigue)

Garantía de Préstamo de Capital de Trabajo (WCLG en inglés)

- ✓ Poner fondos a disposición para cumplir con el pedido de ventas de exportación
- ✓ Puede ser renovable o específico de la transacción
- ✓ Permite utilizar el inventario y las cuentas por cobrar del exportador como garantía, lo que permite incluirlos en la base de préstamos

La Garantía de Préstamos de Capital de Trabajo de EXIM es una garantía para los prestamistas que otorgan préstamos a pequeñas y medianas empresas para que puedan comprar o producir bienes estadounidenses para la exportación. No hay cantidad mínima ni máxima.

Garantías de préstamos comerciales a compradores extranjeros

EXIM garantiza préstamos a compradores extranjeros de equipo de capital, y ayuda a que los exportadores de pequeñas empresas sean competitivos en los mercados globales.



PRÓXIMOS PASOS

Solicite una consulta gratuita con un especialista de EXIM en su localidad para discutir cómo las soluciones de financiación de exportación ofrecidas por EXIM pueden apoyar su negocio.

Elena Méndez

Directora Regional

✓ grow.exim.gov/es/elena-mendez

Sandra Donzella

Directora Adjunta Gerencial

✓ grow.exim.gov/es/sandra-donzella

Abby Martinez

Directora Regional

✓ grow.exim.gov/es/abby-martinez

¿No está preparado para hablar con un experto?

Mire como EXIM puede ayudarle u obtenga respuestas a preguntas frecuentes.



Esto un resumen descriptivo para usar únicamente como un instrumento introductorio de referencia general. Todos los términos y condiciones de la póliza o garantía se establecen en sus respectivos documentos.